



Die Marke Ford, die seit über 100 Jahren eng mit Europa verbunden ist, beschleunigt den europäischen Wandel hin zu einer klimaneutralen Zukunft bis 2035. Dies geschieht u.a. durch die Förderung innovativer Elektrofahrzeuge und die Weiterentwicklung ikonischer Modellreihen, die das typische Ford Lebensgefühl von Freiheit und Abenteuer vermitteln. Das Ziel ist, Ford weiterhin zu einem herausragenden und zukunftsorientierten Unternehmen zu entwickeln.

Um dieses Ziel zu verwirklichen, hat Ford drei Geschäftsbereiche geschaffen: Ford Blue, die sich auf die Entwicklung von Benzin- und Hybridfahrzeugen konzentriert, Ford Model E, das zukunftsweisende Elektrofahrzeuge vorantreibt und Ford Pro, das gewerbliche Kunden mit massgeschneiderten Fahrzeugen und Dienstleistungen bei der Optimierung Ihrer Geschäftsprozesse unterstützt.

Zur Verstärkung unseres CH-Teams und der Neuorganisation des Teams Händlernetzentwicklung suchen wir eine ergebnisorientierte Persönlichkeit für die Position als:

Dealer Operations Manager (w/m/d)

Beginn per 01.07.2025 oder nach Vereinbarung

Ihre Aufgaben:

- Beteiligung an der Umsetzung und Koordination der Händlernetzaktivitäten im Schweizer Markt
- Koordination aller Händler Repräsentations- & Entwicklungsaktivitäten zwischen der Ford D-A-CH Organisation und der Schweizer Handelsorganisation
- Implementierung aller Projekte im Bereich Business Development
- Verantwortung für alle vertraglichen Themen im Verhältnis zwischen Ford und der Handelsorganisation Implementierung und Koordination der Retail Look & Style Vorgaben des Konzerns
- Betreuung von Sonderprojekten (Unternehmensnachfolge, Digitalisierung etc.)
- Budgetverantwortung

Ihr Profil:

- abgeschlossenes Hochschulstudium mit vorzugsweise betriebswirtschaftlicher Ausrichtung oder äquivalente Berufsausbildung
- Ausgeprägtes Verständnis für betriebswirtschaftliche Zusammenhänge und Abläufe im Automobilhandel (Erfahrung auf Stufe Import)
- Kenntnis der schweizerischen Rechtslegung und der relevanten Regelungen im Fahrzeughandel
- Gute Marktkenntnisse Schweiz
- Sehr gute Sprachkenntnisse in Deutsch, Englisch und Französisch (Italienisch von Vorteil)
- Erfahrung im Projektmanagement – hohes Umsetzungs- und Durchsetzungsvermögen
- Sehr gute Kenntnisse der MS-Office-Anwendungen (Excel, Word, Power Point)
- Ausgeprägtes analytisches & strukturiertes Denken und Handeln

Unser Angebot:

- Eine sehr interessante, fordernde und abwechslungsreiche Stelle
- Überdurchschnittliche Sozialleistungen (Pensionskasse, KTG, UVG, MSE, VSE, etc.)
- Attraktive Anstellungsbedingungen (min. 25 Tage Ferien, diverse Zulagen, Vergünstigungen bei Fahrzeugkauf und Leasing, bezahlter Gesundheitscheck, etc.)
- Der Arbeitsplatz ist vor Ort in Wallisellen und bei unseren Ford Händlerbetrieben

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen senden Sie uns bitte an HRSwiss@ford.com.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Ford Motor Company (Switzerland) SA | Geerenstrasse 10 | 8304 Wallisellen | Switzerland